



中小企業の中国戦略

第3回 中國でのマーケティング展開

成長著しい中国ですが、その反面、競争も厳しいのが現実です。

しかし、広大な国で地域事情や文化との融合、顧客志向やブランドイメージの構築で拡大している企業もあります。サービス業、製造業などの事例を見ながら考えてみましょう。

ブランドイメージの確立

前回までは、海外事業をするには十二分に注意が必要であること強調してきました。今回は、「大きな市場としての中国」を見る上での注意点と同時に、大きな可能性についても考えてみること

にしましょう。

中国では、縁起が重要視されますが、「財」とこのように逆さまに描かれているのを見た方もいるのでは

ないでしょうか。これは「福が到達する」という中国語である「福到」と、「福倒」が同じ発音のために縁起物として使われています。

他にも、数字の「8」は漢字で書くと末広がりになるので「八八」は縁起が良いと、携帯電話の番号末尾8桁がすべて8の番号が98万人民元（9月25日の為替レートで約117.6万円）で売買されたニュースもありました。

香港では、高層ビルが方向や形

や色を風水に合わせてデザインされています。このように中国では、縁起によるイメージの影響が大きいです。

では、図1を見て下さい。日系企業や欧米系企業でも、「サイゼリヤ」や「ケンタッキー・フライドチキン」など、発音を近づけるケースもありますが、発音だけではなく漢字の意味も考えていると思われる名前やブランドも多く見受けられます。

フランス系スーパーの「カルフール」は、「家樂福」という文字とスーパーとしてのサービス内容を考え合わせると、「家庭用品を楽しく買って、幸福を提供」…。そ

れども「あなたの家庭に楽しさと幸福を」…などと想像したくなるような当て字を使っています。

株式会社ビジネス忠臣蔵
代表取締役
上海兆辰匯亞律師（弁護士）事務所 顧問
今村 健太郎
URL <http://tyuushingura.jp>
E-mail imamura@tyuushingura.jp

元前後（約720円前後）です。中国料理店のランチ、一人当たり10元前後（約120円）と比較すると相当な高級路線といえます。人気があります。

「リボビタンD」の「力保健」や、

会社・ブランド名	中国の 簡体字	日本の 漢字	発 音	筆者解説
サイゼリヤ	萨莉亞	薩莉亞	サーリーヤー	
ケンタッキー	肯德基	肯德基	ケンダージ	肯定的な徳の基礎？基と雞が発音同じ
カルフル	家乐福	家樂福	ジャラフー	家庭用品を楽しく買えて、幸福に？
ピザハット	必勝客	必勝客	ビーゼンター	必ず勝つ人？
リボビタンD	力保健	力保健	リバオジン	力と保健の飲み物？
ペプシコーラ	百事可乐	百事可樂	バイスークーラー	日の楽しいことがある？
マクドナルド	麦当劳	麦當勞	マイダンラオ	
グリコ	格力高	格力高	グリーゴ	
すき家	食其家	食其家	スチージャー	
コセ	高丝	高絲	ガオス	
スターバックス	星巴克	星巴克	シンバークウ	
ホットペッパー	胡椒蓓倍	胡椒倍倍	フージャオペイペイ	

図1 中国での会社名、ブランド名

「ペプシコーラ」の「百事可樂」なども発音が近いですが、意味を想像すると商品イメージやブランドイメージの構築にもつながっています。ちなみに、上海にある大型の中国系スーパー「エーン店」での実売価格はリボビタンDが2本で9.2元（約110円）、ペプシコーは1本2.8元（約33・6円）で販売されています。

一方で、中国に進出している日系の大手百貨店で、日本語と中国語の間での微妙な違いによる失敗をしてしまった例もあります。

「バレンタインデー」を中国語では「情人節」と書き、「節」が日本語での「記念日、祭り」の意味になるのですが、日系百貨店が「情人祭」と表記してイベントを行いました。「祭」が中国語では、「葬儀（祭祀）」の意味になるため、テレビなどで「恋人の葬儀」というイベントはおかしい」という批判が沸きました。同じ漢字を使う文化とはいえ、中国と日本では意味が違う場合もあります。気をつけないと、大きな誤解

します。ちなみに、上海にある大型の中国系スーパー「エーン店」での実売価格はリボビタンDが2本で9.2元（約110円）、ペプシコーは1本2.8元（約33・6円）で販売されています。

が生じてマスメディアに批判をされてしまうこともあるのです。

日本のブランドイメージ

2005年の反日デモ。本年3

月に起きた東日本大震災による原発事故。特に、海上放射能汚染騒ぎによる中国国内における食塩買占めのニュースなどから、「中国では日本に対してマイナスイメージがあるのではないか」と、心配される方もいるでしょう。

日本文化の特徴として、「内と外を分ける排他的社会」という表現があります。しかし、筆者の個人的な感覚として、中国人の方が同地域出身か否か親族か否かという部分で、内と外を強烈に分ける傾向があると感じています。

その意味では、同地域・親族＝身内という発想であれば、それ以外の中国人も外国人（日本人）も、皆が「外」になります。特別に、マイナスイメージを引きずる必要はないと思います。

像出来るモノもあります。以下は、その代表例です。

- ・「鮮の毎日」という名のベットボトル入りジュース
- ・「優の良品」という名のお菓子
- ・「優の良品」という名の外食店

中国や香港、台湾に旅行されたことのある方は、どこかでご覧になりましたか。この二つは、「の」という日本のひらがなが含まれた商品名・ブランド名として、中国や香港、台湾で売られています。

日本語の文法としては少々おかしな感覚ですが、それぞれ台湾系企業・香港系企業が、ひらがな表記で「の」を入れることで、「日本の物」「良質」というイメージを与えたかったのではないでしょ

うか。日本の製品に対して良いイメージがあればこそ、つけたネーミングといえます。

また、30年ほど前から中国に進出している化粧品の「資生堂」。進出当時はローマ字で「SHISEIDO」と記していたために、ローマ